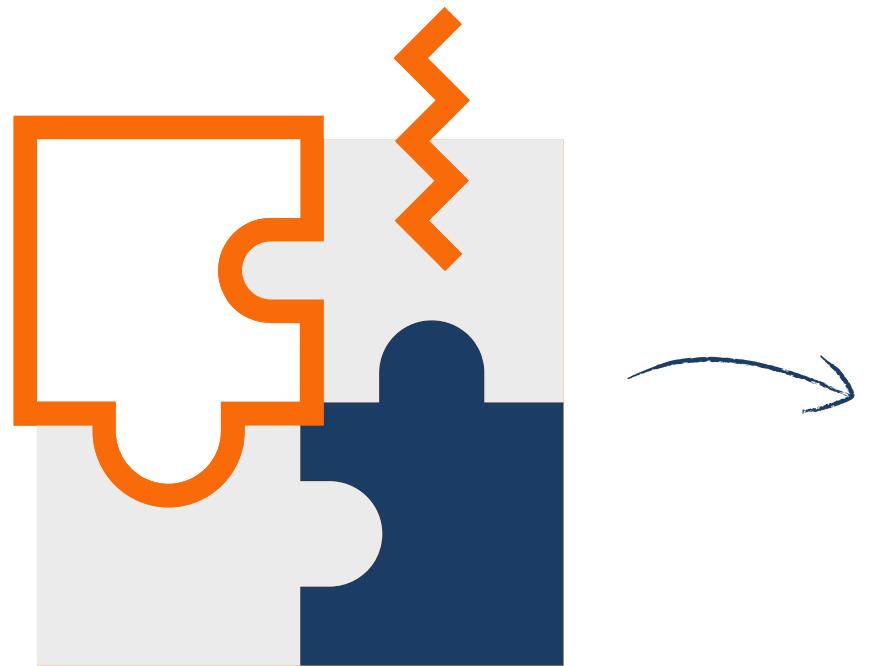




CENTER OF EXCELLENCE IN BUSINESS INNOVATION & ENTREPRENEURSHIP



Logo dengan visual berbentuk empat kotak yang saling berkaitan menggambarkan kolaborasi sinergis yang seimbang antara pemerintah, masyarakat, dunia usaha dan dunia industri (DUDI) serta akademisi secara profesional

Garis zigzag keatas diartikan sebagai semangat dan kecepatan kerja tinggi

warna biru muda melambangkan stabilitas dan netralitas.



warna biru tua melambangkan profesionalisme dan keandalan



warna putih melambangkan integritas dan transparansi



warna orange melambangkan kreativitas, inovasi dan antusiasme



Jenis huruf Canva Sans memiliki karakter modern dan efisien dengan warna orange yang melambangkan intelektual, kreativitas & kebebasan.

Brand Identity

CENTER OF EXCELLENCE IN
BUSINESS INNOVATION
& ENTREPRENEURSHIP
polibatam

BIZHUB polibatam

pronunciation

BIZ

Biz

noun informal of business
/bɪz/

HUB

Hub

noun the central or main part
/hʌb/

BIZHUB

BizHub

mean **business center**
/biz-hʌb/

BIZHUB polibatam

pusat unggulan (Center of Excellence) dalam inovasi bisnis, kewirausahaan dan transformasi digital yang bertujuan untuk mendukung pertumbuhan UMKM, Startup, dan industri melalui edukasi, riset serta strategi bisnis berbasis data.

BizHub hadir sebagai:

- wadah kolaborasi antara akademisi, pelaku bisnis, dan masyarakat untuk menciptakan ekosistem bisnis yang berkelanjutan dan berdampak nyata.
- katalisator bagi lahirnya ide-ide inovatif yang diimplementasikan dalam strategi bisnis yang konkret.
- *support system* untuk pelaku UMKM, startup, dan entrepreneur dalam merancang bisnis yang relevan dan adaptif di era digital

KEGIATAN UTAMA

1. ***Business Growth & Innovation:*** Mendampingi pemilik bisnis / pelaku usaha dalam merancang model bisnis inovatif, strategi pertumbuhan, dan pengembangan produk yang sesuai dengan kebutuhan pasar.
2. ***Strategic Marketing & Digital Optimization:*** Memfasilitasi pelatihan dan konsultasi dalam strategi pemasaran digital, personal branding, dan optimalisasi platform online untuk meningkatkan daya saing bisnis.
3. ***Entrepreneurship Incubation & Mentoring:*** Membuka ruang bagi entrepreneur muda untuk mengembangkan ide bisnis melalui program inkubasi, mentoring, dan akses ke jaringan bisnis yang luas.
4. ***Community Empowerment & Collaboration:*** Berperan aktif dalam memberdayakan komunitas melalui program edukasi, pengembangan UMKM lokal, dan kolaborasi lintas sektor untuk menciptakan dampak sosial dan ekonomi

BIZHUB polibatam

RESEARCH ROADMAP

RESEARCH ROADMAP BIZHUB polibatam

2025

MARKET RESEARCH & FEASIBILITY STUDY

Identify Local Needs Research Part 1

- Training Needs Analysis untuk Pelaku Usaha maupun Pekerja di Service Industry (Business & Professional, Healthcare & Wellness, Hospitality & Tourism, Education & Training, Entertainment & Creative Industry)

Market & Industry Research klaster Pariwisata, Ekonomi Biru, Ekonomi Hijau, Ekonomi Kreatif

- Consumer Behavior
- Market Demand & Opportunities
- Trend Market & Challenges
- Infrastructure, Accessibility, & Digitalization
- Identifying unique attraction & local eco potential

Market Research untuk Produk Unggulan CoX:

- Analisis kebutuhan digital business ecosystem untuk UMKM & Startup sebagai arah pengembangan Bizhub Allytica
- Evaluasi tren digital learning & online education serta kebutuhan pelatihan, sertifikasi, konsultasi berbasis digital untuk UMKM, startup dan mahasiswa sebagai arah pengembangan Bizhub Academy
- Peluang dan tantangan Digital Business Consulting & Event sebagai arah pengembangan Bizhub Agency
- Identifikasi model monetisasi untuk platform produk unggulan CoX

OUTPUT:

- Training Needs Report & Skills Gap Analysis | Competency Framework & Certification Proposal
- Market Research Report & Business Opportunity Study | Policy Paper & Industry Outlook Report | Digital Transformation Report & Infrastructure Gap Analysis | Competitiveness & Economic Potential Report
- Market Research Report & Business Roadmap for BizHub Allytica | Industry Analysis & Training Needs Report for BizHub Academy | Competitor Benchmarking & Feasibility Report for BizHub Agency | Revenue Model Analysis & Business Model Canvas

2026

BUSINESS MODEL DEVELOPMENT & VALIDATION

Identify Local Needs Research Part 2

- Training Needs Analysis untuk Pelaku Usaha maupun Pekerja di Service Industry (Financial, Information & Communication, Transportation & Logistics, Public Services & Government)

Business Model & Sustainable Marketing klaster Pariwisata, Ekonomi Biru, Ekonomi Hijau, Ekonomi Kreatif

- Sustainable Business Model
- Marketing Outlook
- Strategic Marketing Architecture
- Branding & Marketing Strategy
- Innovative Market Validation for emerging Economy

Pengembangan & Validasi Produk Unggulan CoX:

- Pengembangan Model Bisnis & Value Proposition produk unggulan CoX
- Prototype platform Bizhub Allytica, Bizhub Agency Bizhub Academy
- Pengembangan modul pelatihan untuk Bizhub Academy
- Validasi Pasar Bizhub Allytica, Bizhub Agency Bizhub Academy

OUTPUT:

- Training Needs Report & Workforce Development Framework | Competency Standards & Certification Proposal
- Sustainable Business Model Framework & Case Study | Marketing Strategy Guide & Digital Playbook | Validation Toolkit & Industry White Paper
- Business Model Canvas & Value Proposition Map | Website or Mobile Platform Development | User Experience Report & Feature Optimization | Pilot Test Report & Business Use Cases | MVP Performance Metrics & Initial User Feedback for Bizhub Allytica, Bizhub Academy and Bizhub Agency

2027

IMPLEMENTATION & INITIAL COMMERCIALIZATION

Business Development & Innovation Model klaster Pariwisata, Ekonomi Biru, Ekonomi Hijau, Ekonomi Kreatif

- Product, Package & Platform Development
- Integration of innovation models in local SMEs & Startups
- Digitalization & Business Ecosystem Optimization
- Business Resilience & Future Economy Growth

Hilirisasi & Komersialisasi Produk Unggulan CoX:

- Strategi Komersialisasi & Market Entry untuk produk unggulan CoX (Bizhub Allytica, Bizhub Agency, Bizhub Academy)
- Optimisasi monetisasi Platform Bizhub Academy
- Launching Platform Bizhub Allytica untuk Business Intelligence (Full Version & API integration)
- Launching Bizhub Agency (B2B & B2C Model Execution)

OUTPUT:

- Tourism Product Development Guide & Business Toolkit | Sustainability Packaging Framework & Case Study | Prototype & UX/UI Testing Report | Digital Transformation Strategy & Policy Brief | Digital Business Ecosystem Analysis & White Paper | AI-Powered Business Intelligence Report | Supply Chain Optimization Report & Industry Guidelines | Economic Resilience Policy & Business Sustainability Report | Future Economy Growth Model & Strategic Roadmap | Sustainability Business Model & Long-Term Growth Framework
- Market Entry Plan & Business Expansion Guide | Subscription Model Analysis & Corporate Training Packages | Full Version Deployment & API Integration Report | Go-to-Market Strategy & Business Model Validation for Bizhub Allytica, Bizhub Academy and Bizhub Agency

2028

SCALING & INDUSTRY COLLABORATION

Labour Market, Future Skills & Emerging Economy klaster Pariwisata, Ekonomi Biru, Ekonomi Hijau, Ekonomi Kreatif

- Labour Market Analysis & Employment Trends
- Future Skills Demand
- SDGs Alignment with Business Practices & Corporate
- Innovation Adoption & Adaptive Business Model for Economic Growth

Scaling & Strategic Expansion Produk Unggulan CoX:

- Strategi ekspansi pasar regional maupun nasional
- AI & Machine Learning pada Bizhub Allytica
- Strategi kolaborasi & partnership dengan industri dan pemerintah
- Pengembangan ekosistem startup dan inkubasi digital

OUTPUT:

- Industry Report & Skills Development | Competency Mapping & Certification Program | Labor Market Trend Report / Future of Work analysis | Upskilling & Reskilling Strategy (Rekomendasi pengembangan keterampilan tenaga kerja sesuai kebutuhan industri) | Workforce Readiness Index (Indeks Kesiapan Tenaga Kerja Kepri menghadapi perubahan industri) | Vocational Training & Curriculum Development Plan (Rekomendasi pembelajaran berbasis kebutuhan industri) | Gig Economy & Freelance Market Study (analisis tren kerja fleksibel dan pekerja lepas di era digital)
- Market Expansion Strategy & Partnership Roadmap | AI-Powered Predictive Analytics Model & Implementation Report | Public-Private Partnership Framework & Industry Report | Incubation Program & Digital Business Growth Plan for Bizhub Allytica, Bizhub Academy and Bizhub Agency

2029

SUSTAINABILITY & INNOVATION ECOSYSTEM

Sustainability, Economy Resilience & Strategic Policy klaster Pariwisata, Ekonomi Biru, Ekonomi Hijau, Ekonomi Kreatif

- Economic Resilience framework for emerging industries
- Sustainability Practices & ESG integration in Business
- Circular Economy & Impact of Green Business innovation
- Long Term Strategy for Future Economy & Policy Development

Sustainability & Long Term Growth Produk Unggulan CoX:

- sustainability model sebagai digital business hub
- evaluasi dampak digital transformation
- model monetisasi berkelanjutan
- digital business ecosystem terhadap UMKM & Startup Growth

OUTPUT:

- Sustainability & Green Product Innovation Report (Riset inovasi produk ramah lingkungan) | Consumer Behavior toward Sustainable Product | Business Model Innovation Blueprint | Green Business Model (Model bisnis berkelanjutan dengan prinsip circular economy) | Blue Economy & Green Innovation Study | Future Business Trends | Disruptive Innovation Report

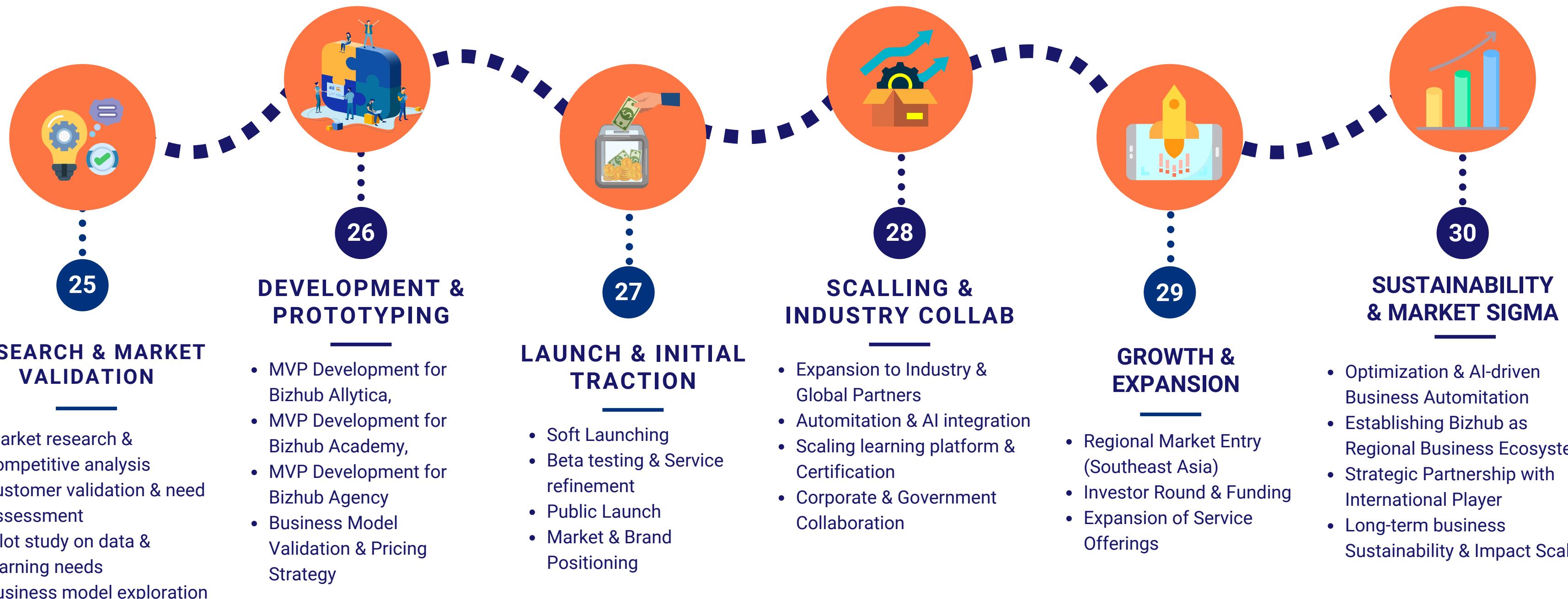
- Sustainability Framework & Impact Report | EdTech Impact Study & Policy Brief | Long-Term Revenue Model & Investment Strategy for Bizhub Allytica, Bizhub Academy and Bizhub Agency

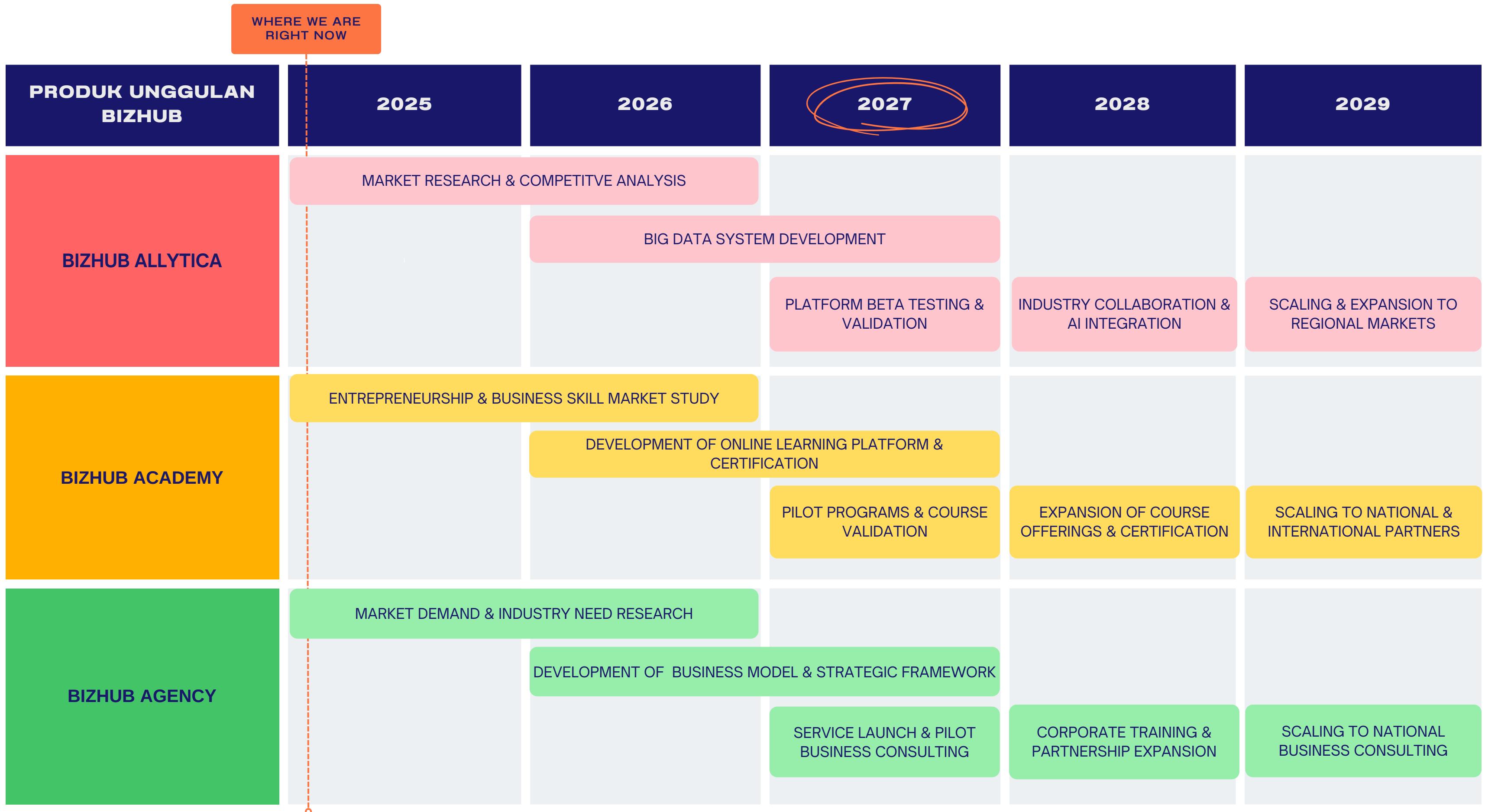
BIZHUB polibatam

START-UP ROADMAP

BIZHUB INNOVA

START-UP ROADMAP





BIZHUB INNOVA

(ALLYTICA, ACADEMY, AGENCY)

Empowering Businesses, Elevating Success

Di era digital yang serba cepat, bisnis membutuhkan lebih dari sekadar ide brilian—mereka butuh ekosistem yang kuat, wawasan berbasis data, serta strategi yang tepat untuk berkembang. **BizHub** /NNOVA akan hadir sebagai solusi menyeluruh bagi para pelaku bisnis dan wirausaha yang ingin naik level dan sustain.

BizHub /NNOVA menghadirkan layanan terintegrasi untuk mendorong pertumbuhan bisnis:

- Ekosistem Bisnis – menghubungkan bisnis dengan komunitas, peluang kolaborasi, dan akses ke sumber daya yang mendukung keberlanjutan usaha.
- Data-Driven Insights – Memanfaatkan analisis berbasis data untuk pengambilan keputusan yang lebih cerdas, meningkatkan efisiensi operasional, dan mengidentifikasi peluang pasar.
- Edukasi & Pengembangan – Pelatihan, workshop, dan sumber daya edukatif yang dirancang untuk meningkatkan kompetensi bisnis dan kesiapan menghadapi tantangan industri.
- Konsultasi & Strategi Bisnis – Pendampingan langsung dari para ahli untuk menyusun strategi bisnis yang lebih solid, inovatif, dan berkelanjutan.

Bisnis yang sukses lahir dari strategi yang matang dan ekosistem yang mendukung. Dengan pendekatan berbasis data dan kolaborasi, kami siap menjadi mitra pertumbuhan bagi para inovator, UMKM, dan perusahaan yang ingin meraih potensi maksimalnya.

BIZHUB INNOVA

BIZHUB ALLYTICA (ALLIANCE, ANALYTICS & DATA)

- Business Ecosystem → Exclusive Networking & Community Building
- Business Intelligence → Market Insights & Data-Driven Decision-Making
- Big Data Provider & Analytics → AI Powered Forecasting & Predictive

BIZHUB ACADEMY

- online learning platform, resources & knowledge hub
- edukasi, sertifikasi, workshop bisnis & kewirausahaan untuk semua

BIZHUB AGENCY

- strategy & consulting company for Business & Digital Solutions

BIZHUB ALLYTICA

BUSINESS NETWORKING & ALLIANCE

1. PREMIUM BUSINESS COMMUNITY & MEMBERSHIP
2. BUSINESS MATCHMAKING & PARTNERSHIP
3. BIZHUB NETWORKING EVENTS & BUSINESS SUMMITS

OUTPUT:

- terbentuknya ekosistem bisnis ekslusif;
- koneksi strategis antar bisnis, investor dan startup,
- akses mudah ke mitra industri dan jaringan global

BUSINESS INTELLIGENCE

1. MARKET RESEARCH & COMPETITIVE INTELLIGENCE
2. INDUSTRY BENCHMARKING & BUSINESS PERFORMANCE ANALYSIS
3. CONSUMER BEHAVIOUR & SENTIMENT ANALYSIS

OUTPUT:

- data riset pasar yang mendukung pengambilan keputusan bisnis, analisis kompetitif positioning bisnis
- ekomendasi berbasis data untuk pertumbuhan bisnis jangka panjang

DATA PROVIDER & ANALYTICS

1. BUSINESS FORECASTING & PREDICTIVE ANALYTICS
2. BUSINESS RISK ANALYTICS
3. BUSINESS OPTIMIZATION ANALYTICS

OUTPUT:

- AI-based business intelligence untuk decision making
- peningkatan efisiensi bisnis melalui data driven strategy

BIZHUB ACADEMY

ONLINE LEARNING & CERTIFICATION

1. CERTIFIED COURSES
2. MICROLEARNING & BUSINESS SKILL DEVELOPMENT
3. BOOTCAMP & INCUBATION PROGRAM

OUTPUT:

- peningkatan keterampilan bisnis berbasis sertifikasi
- pembelajaran bisnis yang fleksibel, modular dan praktikal
- akses ke program masterclass dengan praktisi industri

BUSINESS COACHING & MENTORSHIP

1. BUSINESS MENTORING 1-ON-1
2. GROUP COACHING FOR SME & STARTUP
3. BIZHUB MASTERCLASS & EXECUTIVE TRAINING

OUTPUT:

- pendampingan bisnis langsung dari mentor & praktisi industri
- membantu startup & UMKM mendapatkan akses pendanaan
- roadmap bisnis untuk pertumbuhan dan ekspansi

BUSINESS RESOURCES & KNOWLEDGE HUB

1. BUSINESS CHEATSHEET, TEMPLATES & TOOLKITS
2. BIZHUB RESEARCH & INSIGHTS

OUTPUT:

- akses sumber daya bisnis siap pakai untuk pengusaha dan startup founders
- strategi berbasis riset untuk dukung inovasi & ekspansi bisnis

BIZHUB AGENCY

BUSINESS MGT & STRATEGIC CONSULTING

1. CORPORATE & SME BUSINESS CONSULTING
2. INVESTOR READINESS & PITCHING STRATEGY
3. GO-TO-MARKET & GROWTH STRATEGY
4. BUSINESS MODEL INNOVATION & DIGITAL TRANSFORM

OUTPUT:

- akses sumber daya bisnis siap pakai untuk pengusaha dan startup founders
- strategi berbasis riset untuk dukung inovasi & ekspansi bisnis

DIGITAL MARKETING & BRANDING SOLUTION

1. 360° DIGITAL MARKETING & GROWTH STRATEGY
2. BRAND STRATEGY & IDENTITY DEVELOPMENT
3. CONTENT STRATEGY & SOCIAL MEDIA MANAGEMENT

OUTPUT:

- akses sumber daya bisnis siap pakai untuk pengusaha dan startup founders
- strategi berbasis riset untuk dukung inovasi & ekspansi bisnis

EVENT MGT & BUSINESS ACTIVATION

1. CORPORATE & STARTUP EVENT ENABLER
2. CORPORATE INNOVATION & LEADERSHIP CONFERENCE
3. INVESTOR & BUSINESS PITCHING EVENT

OUTPUT:

- koneksi bisnis strategis, peluang investasi dan pertumbuhan komunitas kewirausahaan

BIZHUB ALLYTICA

Target: Business Owners, Startups, SME, Corporate Decision-Makers, Investor

BUSINESS NETWORKING & ALLIANCE

PREMIUM BUSINESS COMMUNITY & MEMBERSHIP

- komunitas ekslusif untuk business owner, investor dan decision-makers
- akses ke closed-group discussion, mastermind sessions dan curated connection dan knowledge-sharing
- membership tier: free, premium, executive

BUSINESS MATCHMAKING & PARTNERSHIP

- platform untuk menghubungkan bisnis dengan calon mitra, investor & penyedia solusi bisnis
- Investor & Startup matching untuk membantu perusahaan mengakses pendanaan
- B2B Strategic Collaboration hub untuk perusahaan dan UMKM

BIZHUB NETWORKING EVENTS & SUMMITS

- quarterly business roundtable & executive dinners untuk member premium
- investor & startup connect session
- corporate & SME business growth conferences

BUSINESS INTELLIGENCE

MARKET & COMPETITIVE INTELLIGENCE

- data analisis tren pasar dan prediksi industri
- competitive benchmarking
- competitor strategy mapping
- market entry strategy for startups & SMEs

INDUSTRY REPORTS & RESEARCH-BASED DECISION MAKING

- industry KPI Analysis & benchmarking reports untuk ekspansi & inovasi bisnis
- performance analysis & profitability forecasting
- custom business performance analytics for SMEs & Enterprise

CONSUMER BEHAVIOUR & SENTIMENT ANALYSIS

- customer profiling & segmentation based on behavioral data
- sentiment analysis for brand positioning & crisis management
- AI-powered consumer insights & predictive analytics

DATA PROVIDER & ANALYTICS

BUSINESS FORECASTING & PREDICTIVE ANALYTICS

- sales prediction & revenue growth modeling
- predictive analytics for investment & risk mgmt
- AI-powered business forecasting & modeling

BUSINESS RISK ANALYTICS

- fraud detection & risk mitigation modeling
- operational risk assessment & scenario analysis
- AI-driven financial risk forecasting

BUSINESS OPTIMIZATION ANALYTICS

- data-driven supply chain & inventory management
- cost efficiency & profitability analysis
- operational process automation & AI implementation

BIZHUB ACADEMY

Target: Students, SME, Startup, Corporate Employees, Business Owners

ONLINE LEARNING & CERTIFICATION

CERTIFIED COURSES

- program sertifikasi bisnis, digital marketing, analytical thinking, dan entrepreneurship
- berbasis self-paced learning & instructor-led courses

MICROLEARNING & BUSINESS SKILL DEVELOPMENT

- pelatihan singkat berbasis kebutuhan spesifik bisnis dan UMKM
- practical business case studies & business simulations
- video course, webinar dan interactives learning modules

BIZHUB MASTERCLASS & EXECUTIVE TRAINING

- Masterclass berupa pelatihan intensif dengan business leaders & startup founders
- Executive business training (strategy, leadership, digital transformation, growth hacking, dll)
- exclusive live session dengan CEO & Investor

BUSINESS COACHING & MENTORSHIP

BUSINESS MENTORING 1-ON-1

- mentoring ekslusif dan pendampingan personal dengan mentor bisnis & startup founder untuk pengembangan bisnis, strategi pemasaran, ekspansi usaha, dan manajemen keuangan
- program 3-6 bulan sesi regular (Online/offline)

GROUP COACHING FOR SME & STARTUPS

- coaching kelas interaktif untuk pengembangan bisnis berbasis case study, business problem solving, & strategi ekspansi dengan praktisi industri
- pembelajaran berbasis networking dan sharing best practices dalam kelompok kecil (5-10 peserta)

ENTREPRENEURIAL BOOTCAMP & INCUBATION PROGRAM

- startup incubation program untuk pengembangan early stage startup dari mentor & praktisi industri
- business growth bootcamp for SMEs berupa pendampingan intensif UMKM yang ingin scale up
- investor readiness bootcamp untuk persiapan pitching, fundraising strategy & business valuation

BUSINESS RESOURCES & KNOWLEDGE HUB

BUSINESS CHEATSHEETS, TEMPLATES & TOOLKITS

panduan praktis untuk membangun dan mengembangkan bisnis dengan tools marketing, operational management dan finance

- pitch deck templates for startups
- financial modeling templates
- business budgeting spreadsheets
- marketing campaign planning templates
- content calendar templates
- legal templates (contract agreements, NDA, etc)

BIZHUB RESEARCH & INSIGHTS

akses ke studi kasus bisnis, riset pasar dan tren industri terkini, publikasi jurnal akademik dan white papers berbasis riset bisnis

- market intelligence & industry trend reports
- consumer behaviour analysis
- digital business trends
- competitive benchmarking analysis
- business performance analysis
- startup & SME growth reports based on real data & case studies

BIZHUB AGENCY

Target: Startups, SMEs, Corporations, Business Leaders, Government Agencies

BUSINESS MANAGEMENT & STRATEGIC CONSULTING

CORPORATE & SME BUSINESS CONSULTING

- business process improvement & efficiency enhancement berupa penyusunan strategi bisnis berbasis data dan market trends
- pendampingan ekspansi dan digitalisasi bisnis termasuk investor pitching & funding strategy

INVESTOR READINESS & PITCHING STRATEGY

- pitch deck & financial projections development
- investor outreach & fundraising strategy
- investment negotiation & compliance advisory

GO-TO-MARKET & GROWTH STRATEGY

strategi peluncuran produk dan ekspansi ke pasar nasional & internasional melalui market entry strategy, growth hacking & scaling business strategy, sales optimization & revenue forecasting

BUSINESS INNOVATION & DIGITAL TRANSFORM

pendampingan dalam integrasi digital untuk startup dan korporasi berupa corporate digitalization & e-commerce strategy, tech-based business model adaptation & business process automation

DIGITAL MARKETING & BRANDING SOLUTIONS

BRAND STRATEGY & IDENTITY DEVELOPMENT

branding kreatif untuk startup, UMKM dan korporasi:

- Brand positioning & Unique Value Proposition Development
- Visual identity (logo, color palette, brand guidelines)
- Brand messaging & Content tone of voice

CONTENT STRATEGY & SOCIAL MEDIA MANAGEMENT

manajemen dan strategi media sosial berbasis data melalui pembuatan konten engaging:

- content calendar & content creation
- social media ads & paid campaigns
- community engagement & social listening strategy

360° DIGITAL MARKETING & GROWTH STRATEGY

pembuatan strategi digital marketing berbasis performa (SEO, SEM, SMM, SEM) berupa:

- integrated digital marketing plan & execution
- SEO, Paid Ads & Social Media Performance Strategy
- Marketing Funnel Optimization & Lead Generation

EVENT MANAGEMENT & BUSINESS ACTIVATION

CORPORATE & STARTUP EVENT ENABLER

pengelolaan event business networking, seminar, workshop dan expo berbasis IoT:

- full-service event planning (offline & hybrid)
- Bizhub annual business & startup summit
- industry roundtable & thought leadership forums

CORPORATE INNOVATION & LEADERSHIP

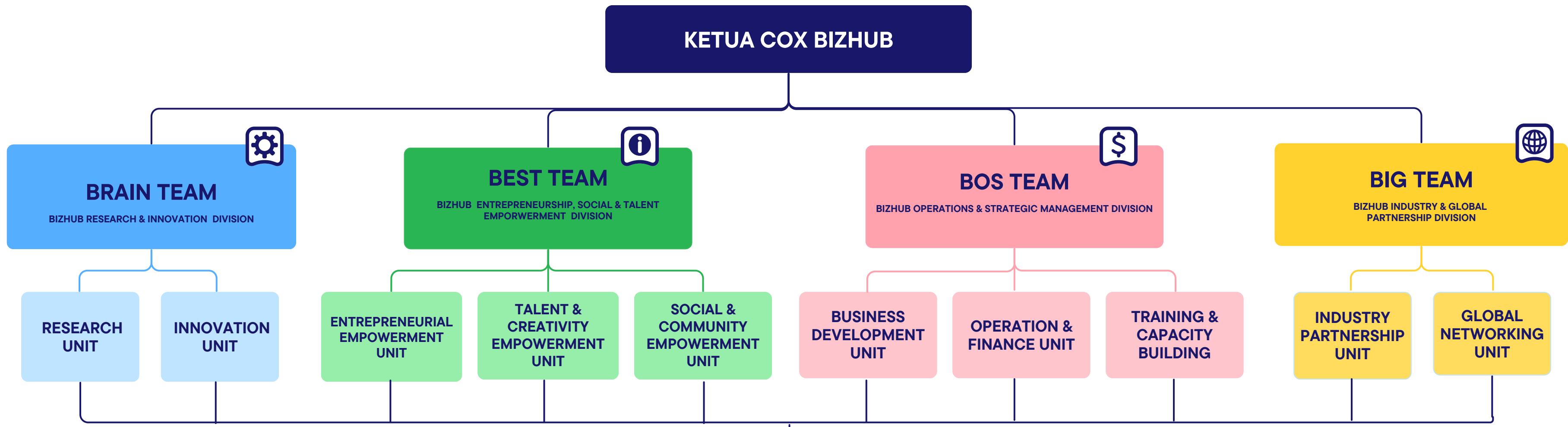
- networking & knowledge-sharing untuk corporate leaders
- showcase inovasi bisnis, tren industri, dan strategi kepemimpinan dalam partnership event
- kolaborasi antara corporate, startup, dan institusi akademik

INVESTOR & BUSINESS PITCHING EVENTS

- investor matching & startup pitching sessions
- demo day for startups & SMEs
- exclusive networking dinner with business leader & investor

BIZHUB polibatam
ELITE HUSTLERS

STRUKTUR ORGANISASI BIZHUB polibatam



DOSEN & LABORAN JURUSAN MANAJEMEN BISNIS

MAHASISWA MAGANG & PBL





BRAIN



TEAM

BIZHUB RESEARCH & INNOVATION DIVISION



NALDI
HEAD OF
BRAIN TEAM



IRA
RESEARCH
UNIT



SRI
RESEARCH
UNIT



ERNA
PRODUCT
INNOVATION



FUAD
INNOVATION
DIFFUSION

BRAIN TEAM

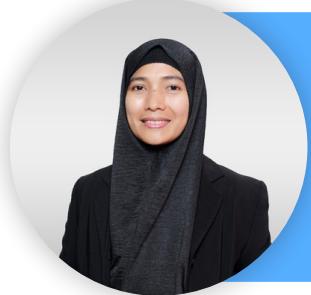
BIZHUB polibatam



NALDI
HEAD OF
BRAIN TEAM



IRA
RESEARCH
UNIT



SRI
RESEARCH
UNIT

STRATEGIC RESEARCH UNIT

unit strategis di bawah Divisi Research & Innovation BizHub yang bertanggung jawab atas pengembangan riset berbasis data, analisis tren industri, serta penyusunan rekomendasi strategis untuk mendukung pertumbuhan BizHub.

Unit ini memastikan bahwa keputusan strategis BizHub didukung oleh riset mendalam, kajian akademik, serta pemahaman menyeluruh terhadap dinamika pasar dan tren global serta pencapaian kinerja IKU.

Fokus utama :

1. Riset & Analisis untuk Pengembangan BizHub
2. Business Intelligence & Market Research
3. Riset Kolaboratif & Publikasi Ilmiah jurnal terindeks
4. Kajian Keberlanjutan, ESG (Environmental, Social, Governance), Circular Economy & Ekonomi Digital
5. Knowledge Management & Data-Driven Strategy
6. Mengembangkan dashboard analitik berbasis AI dan big data untuk menganalisis kinerja program dan tren pasar.

BRAIN TEAM

BIZHUB polibatam



ERNA
PRODUCT
INNOVATION



FUAD
INNOVATION
DIFFUSION

INNOVATION UNIT

unit strategis di bawah Divisi Research & Innovation BizHub yang berfokus pada pengembangan produk inovatif serta hilirisasi hasil riset ke dalam ekosistem bisnis dan industri.

Unit ini memastikan bahwa setiap inovasi yang dikembangkan di BizHub dapat dioptimalkan untuk menciptakan dampak ekonomi, sosial, dan keberlanjutan.

Fokus utama :

1. Riset & Pengembangan Produk Inovatif
2. Mengembangkan strategi monetisasi produk hasil riset melalui skema lisensi, spin-off startup, atau joint venture dengan mitra industri.
3. Memfasilitasi uji coba pasar & validasi produk guna memastikan kesiapan produk sebelum peluncuran ke pasar luas.
4. Mengembangkan skema pilot project & proof of concept (PoC) untuk menguji efektivitas inovasi di dunia nyata.



BESET

TEAM



BIZHUB ENTREPRENEURSHIP, SOCIETY & TALENT EMPOWERMENT DIVISION



ANCALA
ENTREPRENEURIAL
EMPOWERMENT
UNIT



HAJAN
TALENT &
CREATIVITY
EMPOWERMENT



RERE
SOCIETY
EMPOWERMENT
UNIT

BEST TEAM

BIZHUB polibatam



ANCALA

ENTREPRENEURIAL
EMPOWERMENT
UNIT

ENTREPRENEURIAL EMPOWERMENT UNIT

Unit strategis di bawah BizHub yang berfokus pada penguatan kapasitas wirausaha bagi mahasiswa, UMKM, dan startup. Unit ini bertujuan untuk menciptakan ekosistem kewirausahaan yang inklusif dan berkelanjutan melalui pendampingan bisnis, pelatihan, inkubasi, hingga akses ke jejaring industri dan investor

Fokus utama :

1. Pengembangan Kapasitas Wirausaha
2. Inkubasi & Akselerasi Startup serta UMKM
3. Pemberdayaan Komunitas Wirausaha
4. Digitalisasi & Adaptasi Teknologi Bisnis (UMKM & Startup)
5. Memfasilitasi pelaku usaha dalam mengadopsi teknologi seperti e-commerce, AI, big data, dan fintech.
6. Membantu UMKM dan startup dalam mempersiapkan pitch deck, proposal bisnis, dan strategi monetisasi yang scalable.

Bersama Entrepreneurial Empowerment Unit, wirausaha bisa tumbuh lebih cepat, lebih kuat, dan lebih inovatif!

BEST TEAM

BIZHUB polibatam



HAJAN

TALENT &
CREATIVITY
EMPOWERMENT

TALENT & CREATIVITY EMPOWERMENT UNIT

Unit strategis di bawah BizHub yang berfokus pada pengembangan talenta, kreativitas, dan inovasi bagi mahasiswa, UMKM, dan profesional di industri kreatif. Unit ini dirancang untuk memberikan pelatihan, mentoring, serta akses ke jejaring industri dan peluang kolaborasi, guna menciptakan individu dan bisnis yang kompetitif dalam ekonomi digital dan industri kreatif.

Fokus utama :

1. Pengembangan Talenta dan Soft Skills untuk talenta muda dan profesional mengembangkan keterampilan yang dibutuhkan di era digital.
2. Penguatan Ekosistem Industri Kreatif & Digital
3. Inkubasi & Akselerasi Talenta Digital & Kreatif
4. Kompetisi, Showcase, dan Networking
5. Pemanfaatan Teknologi & Digitalisasi Kreativitas

Bersama Talent & Creativity Empowerment Unit, generasi kreatif dan inovatif siap menjadi pemimpin masa depan

BEST TEAM

BIZHUB polibatam



RERE

SOCIETY
EMPOWERMENT
UNIT

SOCIETY EMPOWERMENT UNIT

Unit di bawah BizHub yang berfokus pada pemberdayaan masyarakat, penguatan komunitas, serta inisiatif sosial berbasis kewirausahaan dan keberlanjutan. Unit ini bertujuan untuk menciptakan dampak sosial yang nyata melalui program edukasi, kolaborasi lintas sektor, serta pengembangan inisiatif berbasis komunitas yang berkelanjutan.

Fokus utama :

1. Pemberdayaan UMKM & Komunitas Lokal
2. Inisiatif Sosial & Keberlanjutan (ESG & SDGs)
3. Penguatan Jaringan & Kolaborasi Komunitas
4. Edukasi & Literasi Digital untuk Masyarakat
5. Kegiatan Sosial & Volunteerism

Bersama Society Empowerment Unit, BizHub menciptakan perubahan sosial yang lebih luas dan berkelanjutan!

BASIC NEEDS

Program **Basic Needs** fokus pada kolaborasi pengabdian masyarakat dalam pengelolaan sumber daya dan pembangunan prasarana bagi masyarakat di daerah tertinggal khususnya di Kepulauan Riau.

diantaranya:

- Program Holistik Bina Desa
- Perbaikan Infrastruktur

Dengan berkolaborasi bersama komunitas pemerintah, Dunia Usaha/Dunia Industri (DUDI) melalui CSR maupun CSV.

BUSINESS NEEDS

Program **Business Needs** merupakan lanjutan dari CBS - Basic Needs yang lebih berfokus pada kolaborasi penelitian dan pengabdian masyarakat berupa pemberahan bersifat *business* pada *level secondary need* melalui inovasi untuk meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

diantaranya:

- pengembangan komoditi daerah
- pemberdayaan kemitraan masyarakat
- pemberdayaan wilayah - desa wisata
- pengembangan usaha kampus



BIZHUB OPERATION & STRATEGIC MANAGEMENT DIVISION



SARAH
BUSINESS
DEVELOPMENT
UNIT



PUTRA
OPERATION &
FINANCE UNIT



ALRIDO
TRAINING &
CAPACITY
BUILDING UNIT

BOS TEAM

BIZHUB polibatam



SARAH
BUSINESS
DEVELOPMENT
UNIT

BUSINESS DEVELOPMENT

unit strategis di bawah BizHub yang bertanggung jawab atas penguatan identitas, positioning, dan strategi pemasaran untuk BizHub serta mitra ekosistemnya, termasuk UMKM, startup, korporasi, dan profesional.

Unit ini memastikan bahwa BizHub dikenal sebagai Center of Excellence dalam bisnis, kewirausahaan, dan inovasi melalui pendekatan branding yang kuat, pemasaran digital berbasis data, dan komunikasi yang efektif.

Fokus utama :

1. Pengembangan strategi branding & marketing untuk BizHub & Mitra Ekosistemnya
2. Penguatan Strategi Go-to-Market dan Monetisasi untuk Layanan BizHub
3. Business Branding & Market Visibility untuk UMKM, Startup, dan Korporasi

BOS TEAM

BIZHUB polibatam



PUTRA

OPERATION &
FINANCE UNIT

OPERATION & FINANCE UNIT

unit strategis di bawah BizHub yang berperan sebagai tulang punggung operasional dan keuangan untuk memastikan efisiensi, stabilitas, dan pertumbuhan BizHub. Unit ini bertanggung jawab atas pengelolaan operasional yang optimal, tata kelola keuangan yang transparan, serta strategi monetisasi dan pengembangan pendanaan guna mendukung keberlanjutan BizHub.

Fokus utama:

- Menyusun SOP dan kebijakan tata kelola operasional untuk mendukung kelancaran program dan layanan
- Mengelola keuangan BizHub dengan transparan, akuntabel, dan berbasis strategi jangka panjang.
- Menyusun anggaran dan rencana keuangan yang memastikan keberlanjutan program BizHub tanpa ketergantungan pada satu sumber pendanaan saja.
- Mengembangkan model pendapatan melalui diversifikasi sumber pemasukan

BOS TEAM

BIZHUB polibatam



ALRIDO

TRAINING &
CAPACITY BUILDING
UNIT

TRAINING & CAPACITY BUILDING

unit strategis di bawah BizHub yang berfokus pada pengembangan keterampilan, peningkatan kapasitas internal, serta pengelolaan program pelatihan dan sertifikasi. Unit ini memastikan bahwa tim internal BizHub, mitra strategis, serta komunitas bisnis memiliki kompetensi yang relevan dan mampu beradaptasi dengan perkembangan industri.

Fokus utama:

- Pengembangan Kapasitas Internal BizHub
- Mengembangkan Program Pelatihan & Sertifikasi BizHub
- Mengelola program train-the-trainer untuk memastikan bahwa tim BizHub memiliki kapabilitas dalam menyampaikan materi pelatihan secara profesional.
- Mengembangkan mentor & coaching program bagi tim internal serta mitra strategis
- Mengembangkan strategi pelatihan berbasis kompetensi guna memastikan peserta mendapatkan manfaat maksimal dari setiap program BizHub.



BIZHUB INDUSTRY & GLOBAL PARTNERSHIP DIVISION



EDDO
HEAD OF
BIG TEAM



DWI
GLOBAL
PARTNERSHIP
UNIT



MULTA
GLOBAL
PARTNERSHIP
UNIT



RAHMAT
INDUSTRY
PARTNERSHIP
UNIT



NUNUN
INDUSTRY
PARTNERSHIP
UNIT



TOHA
INDUSTRY
PARTNERSHIP
UNIT

BIG TEAM

BIZHUB polibatam



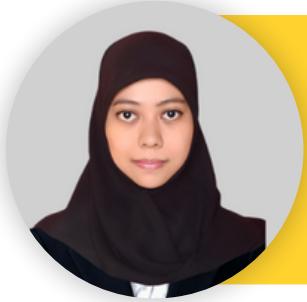
EDDO

HEAD OF
BIG TEAM



DWI

GLOBAL
PARTNERSHIP
UNIT



MULTA

GLOBAL
PARTNERSHIP
UNIT

GLOBAL NETWORKING UNIT

unit strategis di bawah Industry & Global Partnership Division BizHub yang berfokus pada pengembangan kerja sama internasional, ekspansi jaringan global, serta peningkatan daya saing BizHub di pasar internasional guna menciptakan peluang kolaborasi strategis, inovasi lintas batas, serta pertumbuhan ekosistem bisnis yang berkelanjutan.

Fokus utama:

- Pengembangan Kemitraan Global & Ekspansi Internasional
- Mengembangkan joint research programs dengan universitas dan lembaga riset internasional
- Memfasilitasi business matching, international networking events, dan cross-border entrepreneurship programs untuk memperluas akses mitra BizHub ke pasar global.
- Menyelenggarakan knowledge-sharing forums, international symposiums, dan cross-border innovation workshops untuk memperkuat kolaborasi akademik dan industri.
- Talent Mobility, Training, & Capacity Building Internasional
- Mengelola program ekspor dan perdagangan internasional guna membuka akses baru bagi UMKM dan startup di dalam ekosistem BizHub.

BIG TEAM

BIZHUB polibatam



RAHMAT
INDUSTRY
PARTNERSHIP
UNIT



NUNUN
INDUSTRY
PARTNERSHIP
UNIT



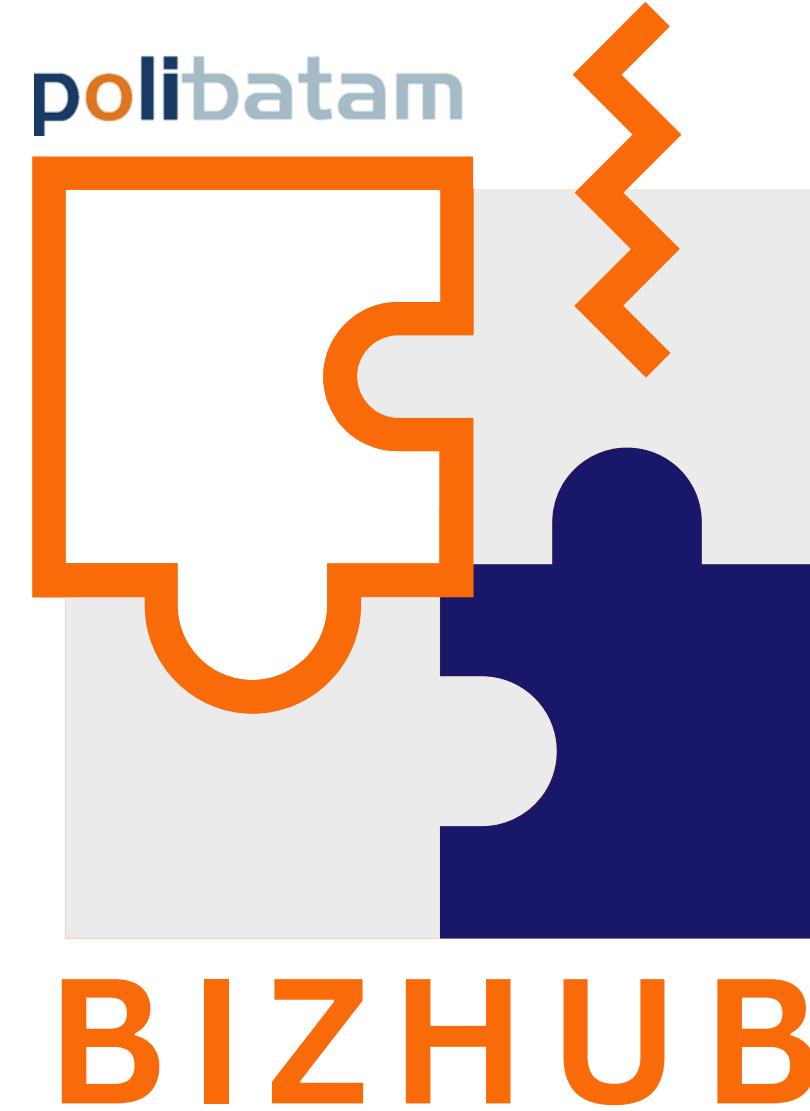
TOHA
INDUSTRY
PARTNERSHIP
UNIT

INDUSTRY PARTNERSHIP UNIT

unit strategis di bawah Industry & Global Partnership Division BizHub yang berfokus pada pengembangan kemitraan strategis dengan industri, korporasi, UMKM, dan ekosistem bisnis lainnya. Unit ini berperan dalam menjembatani kolaborasi antara akademisi, industri, dan sektor bisnis untuk menciptakan peluang pertumbuhan, inovasi, dan peningkatan daya saing ekonomi melalui kemitraan yang berkelanjutan.

Fokus utama:

- Pengembangan Kemitraan Strategis dengan Industri
- Menjalin kolaborasi dengan industri untuk menyediakan program magang, pelatihan, dan talent development bagi mahasiswa dan profesional.
- Menyediakan platform career placement dan job-matching bagi mahasiswa dan lulusan yang ingin berkariern di sektor bisnis dan teknologi.
- Menjembatani kebutuhan industri dengan potensi inovasi dari akademisi dan startup melalui kemitraan riset dan co-creation produk
- Business Networking & Industry Engagement



IDENTIFIKASI RENCANA LAYANAN

MASTERCLASS SERIES

Pelatihan 2-3 hari, Online/Offline

Target peserta: UMKM, Startup, Aspire Entrepreneur, Corporate, Profesional

Price Range: 250.000 - 750.000/peserta

Masterclass Series - Product Development & Packaging Mastery

Masterclass Series - Advanced Sales, Negotiation & Closing Techniques

Masterclass Series - Strategic Market Research, Business Intelligence & Data Analytics

Masterclass Series - Brand & Digital Positioning Strategy

Masterclass Series - Omni Channel & Growth Strategy

Masterclass Series - Business Model Innovation & Lean Startup Strategy

Masterclass Series - AI-Driven Market Research & Predictive Analytics for Startups

WEBINAR SERIES

Workshop Online Harian, 6-8 jam

Target peserta: UMKM, Startup, Mahasiswa, Profesional

Price Range: 120.000/peserta

Webinar - Market Research & Digital Insights

Webinar - Business Model & Feasibility Validation

Webinar - Strategic Product & Market Development

Webinar - Branding & Content Strategy

Webinar - Advanced Digital Marketing & Social Media Growth

Webinar - Sales, Outreach & Closing Strategy

Webinar - Leadership, Collaboration & Work Culture

Webinar - Business & Financial Planning for Entrepreneurs

Webinar - Legal & Compliance for SMEs & Startups

1-ON-1 CONSULTING

Konsultasi Online & Hybrid, 30 jam/paket

Target Client: UMKM, Startup, Corporate, Profesional

Price Range: 1.500.000 - 2.500.000/client

1-on-1 Session - Business Model & Revenue Stream Consultation

1-on-1 Session - Product Development, Market Fit & Pricing Strategy Consultation

1-on-1 Session - Digital Marketing & Social Media Growth Strategy Consultation

1-on-1 Session - Sales Funnel Optimization & Conversion Strategy

1-on-1 Session - Branding & Market Positioning Strategy Consultation

1-on-1 Session - Packaging & Go-To-Market Strategy Consultation

CERTIFICATION

Online Refreshment & Certification

Target Client: Mahasiswa, Corporate, Profesional

Price Range: 1.500.000 - 6.500.000/client

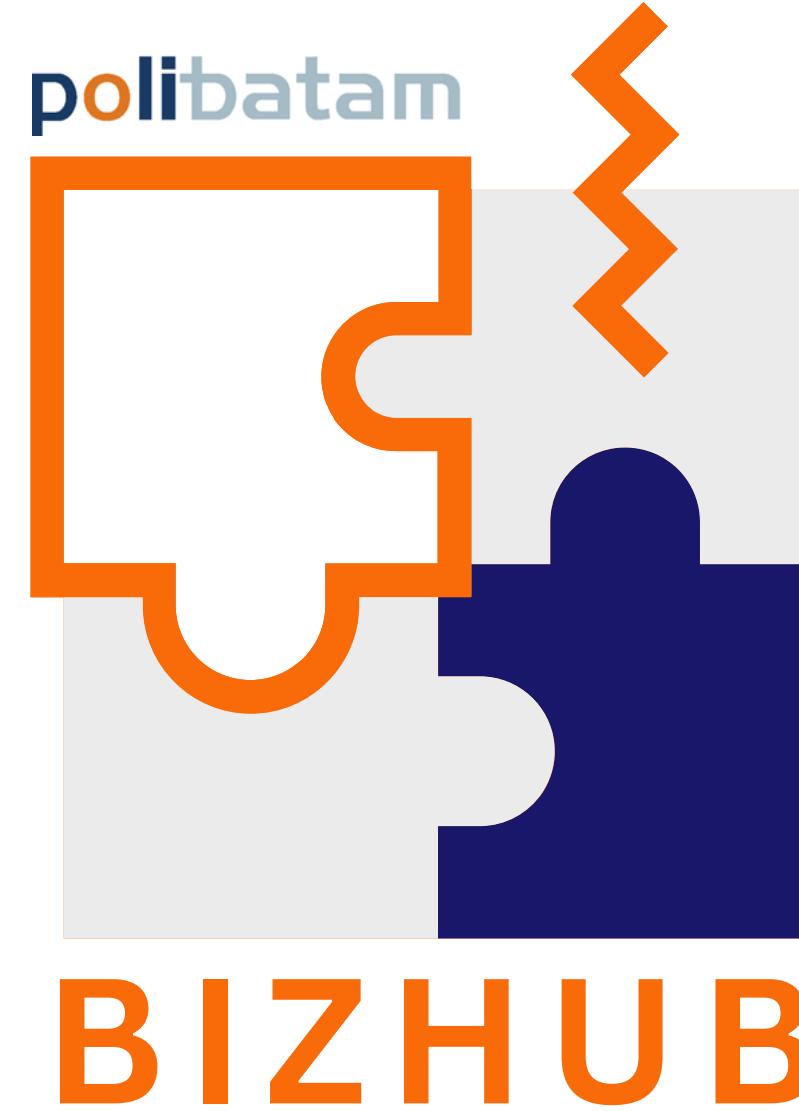
Certified Sales Operation (Brand, Sales, Services)

Certified Operational Marketer in Brand

Certified Operational Marketer in Sales

Certified Operational Marketer in Services

...



- 📍 Ruang Business Center, Lantai 1 Gedung Moh. Nasir
- ✉️ bizhub@polibatam.ac.id
- 📸 [@bizhubpolibatam](https://www.instagram.com/bizhubpolibatam)